

COST REVIEW

Obtendo o melhor dos seus contratos



BENEFÍCIOS

- ◆ Redução dos custos relacionados a contratos em *cybersecurity*
- ◆ Contratação de soluções e serviços por preço competitivo
- ◆ *Benchmark* com as melhores opções existentes no mercado global
- ◆ Informações completas para tomada de decisões acertadas
- ◆ Independência na condução do processo
- ◆ Demonstração de diligência na condução dos negócios perante terceiros

CONTRATOS



On Demand



Umbrella



Retainer

Visão geral

Os incidentes de segurança não param de crescer, e as organizações já entenderam que *cybersecurity* precisa estar na pauta da alta gestão e ser, definitivamente, priorizada. Mas não a qualquer preço.

Na área de *cybersecurity* muitos são os projetos e as soluções que são adquiridos por preços não competitivos. Seja por se tratar de soluções complexas, como Gestão de Identidades, SIEM, MSS (*Managed Security Services*), seja pelo calor do momento (contratações decorrentes de incidentes ou de trabalhos de avaliação/auditoria alarmistas), seja pela falta de competitividade momentânea, uma relação em que somente o fornecedor ganha às vezes é concretizada.

Além disso, não são raros os casos em que há frustração na contratação, seja pelo nível de entrega, seja pelo escopo definido, resultando em projetos que não atingem seus objetivos, sendo uma das grandes causas dos incidentes de segurança que empresas de todos os portes têm enfrentado pois, em última análise, as deficiências nos controles continuam presentes.

O serviço de COST REVIEW foi desenvolvido para atender essa demanda crescente e recorrente do mercado.

Para quem é indicado

Para empresas que necessitam analisar suas atuais contratações em *cybersecurity*.

Produtos finais

- ◆ Relatório de análise das atuais contratações em *cybersecurity*;
- ◆ Plano de ação com as opções para endereçamento dos casos, com resultados esperados/estimados;
- ◆ Implantação do plano de ação (opcional).

Escopo

O Serviço de COST REVIEW utiliza metodologia própria para sua execução e inclui:

- ◆ Análise dos contratos atuais (custos, escopo, níveis de serviço previstos e realizados)
- ◆ Análise das necessidades técnicas e de negócios
- ◆ Análise das soluções disponíveis no mercado, incluindo pesquisa junto aos fornecedores
- ◆ Construção de business cases
- ◆ Especificação das opções para endereçamento dos casos, com resultados esperados/estimados
- ◆ Implantação do plano de ação (opcional)

Para maiores informações visite nosso site ou solicite informações conforme instruções no rodapé deste documento.

Mais informações em www.safontreis.com

SAFONT REIS

Av. Cauaxi, 370, Unid. 161 | Alphaville
Barueri/SP | CEP: 06454-020
info@safontreis.com.br
+55 11 97657-6777

Sobre nossa empresa

Somos independentes. Não trabalhamos com vendedores, mas com advisors. Não representamos ou estamos comprometidos com fabricantes, produtos ou soluções. Estamos do lado do cliente, somos os olhos do cliente. Entendemos o negócio e as necessidades, avaliamos a situação, e recomendamos os próximos passos, baseados em uma equipe com 25 anos de experiência, trabalhando com os maiores clientes e projetos do Brasil.