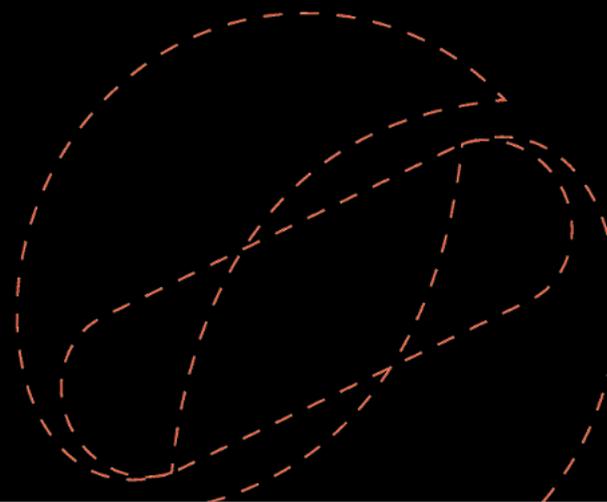


RFP BUILDING

Uma boa contratação começa na especificação dos requisitos



BENEFÍCIOS

- ◆ Contratação de produtos e serviços que atendem as necessidades da organização
- ◆ Investimento a preços competitivos
- ◆ Contratos estabelecidos de forma clara, evitando frustração de expectativas e potenciais litígios
- ◆ Independência na condução do processo
- ◆ Demonstração de diligência na condução dos negócios perante terceiros

CONTRATOS



On Demand



Umbrella



Retainer

Visão geral

Os incidentes de segurança não param de crescer. E as notícias que acompanhamos diariamente representam uma pequena parte de tudo o que acontece. A boa notícia é que existem soluções para todos os problemas, mas a escolha do que melhor atende as necessidades da sua organização requer profundo conhecimento do mercado e entendimento do problema, de acordo com cada negócio.

Muitos são os projetos frustrados na área de *cybersecurity*. Seja na escolha de soluções complexas, como Gestão de Identidades, SIEM, MSS (*Managed Security Services*), ou na escolha de soluções mais simples, a especificação de soluções e projetos de *cybersecurity* tem se mostrado um grande desafio, resultando em trabalhos que não atingem seus objetivos, sendo uma das grandes causas dos incidentes de segurança que empresas de todos os portes têm enfrentado pois, em última análise, as deficiências nos controles continuam presentes.

O serviço RFP BUILDING foi desenvolvido para atender essa demanda crescente e recorrente do mercado, utilizando metodologia testada que garante a contratação de soluções com grande assertividade, tanto em qualidade quanto em custos.

Para quem é indicado

Para empresas que necessitam contratar projetos e/ou soluções em *cybersecurity*, na melhor qualidade e no melhor preço.

Produtos finais

- ◆ RFP (Request for Proposal), RFI (Request for Information) ou Projeto Básico, contendo todas as especificações de requisitos e critérios para seleção do fornecedor e/ou da solução de *cybersecurity*.

Escopo

O Serviço RFP BUILDING utiliza metodologia própria, a qual deverá se adequar ao processo de contratação do nosso cliente. O escopo do serviço inclui:

- ◆ Entendimento do problema
- ◆ Análise das necessidades técnicas e de negócios
- ◆ Análise das soluções disponíveis no mercado, incluindo pesquisa junto aos fornecedores
- ◆ Especificação do projeto e/ou soluções
- ◆ Especificação dos critérios para seleção do fornecedor e/ou da solução
- ◆ Estimativa de investimento

Para maiores informações visite nosso site ou solicite informações conforme instruções no rodapé deste documento.

Mais informações em www.safontreis.com

SAFONT REIS

Av. Cauaxi, 370, Unid. 161 | Alphaville
Barueri/SP | CEP: 06454-020
info@safontreis.com.br
+55 11 97657-6777

Sobre nossa empresa

Somos independentes. Não trabalhamos com vendedores, mas com advisors. Não representamos ou estamos comprometidos com fabricantes, produtos ou soluções. Estamos do lado do cliente, somos os olhos do cliente. Entendemos o negócio e as necessidades, avaliamos a situação, e recomendamos os próximos passos, baseados em uma equipe com 25 anos de experiência, trabalhando com os maiores clientes e projetos do Brasil.